

SpineGuard publie ses résultats pour le premier semestre 2018

- Amélioration du résultat opérationnel courant de 50% à -0,8 M€
 - Amélioration de l'EBITDA¹ de 70% à -0,5 M€
 - Maintien d'un taux de marge brute solide : 86,3%
- Trésorerie de 0,9 M€ et financements sécurisés pour 9,0 M€

PARIS, le 18 septembre 2018 - 18h00 - SpineGuard (FR0011464452 – ALSGD, éligible PEA-PME), entreprise innovante qui conçoit, développe et commercialise des dispositifs médicaux destinés à sécuriser le placement d'implants osseux, annonce aujourd'hui ses résultats du premier semestre de l'exercice en cours, clos au 30 juin 2018 et arrêtés par le Conseil d'administration tenu le 18 septembre 2018.

Stéphane Bette, Directeur Général de SpineGuard, déclare : « Nos résultats sont en ligne avec nos objectifs et permettent de nous rapprocher de la rentabilité opérationnelle attendue pour la fin de l'exercice. Forts de nos nouveaux financements, nous continuerons d'investir pour accélérer notre croissance avec un focus sur les États-Unis, la vis intelligente DSG® ainsi que la préparation des futures applications digitales et robotiques de notre technologie DSG. »

En K€ - Normes IFRS	S1 2018	S1 2017
Chiffre d'affaires	3 626	4 199
Marge brute	3 131	3 613
<i>Taux de marge brute (%)</i>	<i>86,3%</i>	<i>86,0%</i>
<i>Ventes, distribution, marketing</i>	-2 436	-3 400
<i>Coûts administratifs</i>	- 980	-1 055
<i>Recherche & Développement</i>	-554	-684
Résultat opérationnel Courant	- 839	-1 526
Autres charges opérationnelles	0	-152
Résultat opérationnel	-839	-1 678
Résultat financier	-229	-566
Impôts	-19	0
Résultat net	-1 086	-2 244
Capacité d'autofinancement (EBITDA)	-483	-1 612

Note : chiffres non audités

Objectif de rentabilité opérationnelle pour fin 2018 en bonne voie

Le résultat opérationnel s'améliore de 50% à -839 K€ contre -1 678 K€ et l'EBITDA s'améliore de 70% à -483 K€ au S1 2018 contre -1 612 K€ au S1 2017.

¹ Capacité d'autofinancement.

Les charges opérationnelles de la Société s'établissent à 3 970 K€ au S1 2018, contre 5 139 K€ au S1 2017, soit une diminution de 1 169 K€.

Le taux de marge brute s'améliore de 0,3% à 86,3% au 30 juin 2018 contre 86,0% au 30 juin 2017. Son évolution s'explique principalement par la bonne tenue du prix de ventes aux États-Unis notamment grâce au nouveau PediGuard Threaded et au travail permanent d'amélioration des prix de revient sur les produits fabriqués.

La société a généré au S1 2018 un chiffre d'affaires de 3 626 K€, en baisse de 14% à taux de change réel et 5% à taux de change constant comparé à la même période l'année dernière.

Le chiffre d'affaires aux États-Unis a reculé de 1% à taux de change constant (-11% à taux réel) à 3 022 K€ au S1 2018 vs. 3 397 K€ au S1 2017. Dans le reste du monde, le chiffre d'affaires a reculé de 25% au S1 2018 à 604 K€ vs. 802 K€ au S1 2017.

4 352 unités DSG ont été vendues au S1 2018 vs. 4 264 au S1 2017, dont 2 599 unités aux États-Unis soit 61% du total des unités vendues.

Le besoin en fonds de roulement au 30 juin 2018 s'établit à 806 K€ contre 706 K€ au 31 décembre 2017.

La trésorerie au 30 juin 2018 ressort à 861 K€ contre 1 190 K€ au 31 décembre 2017. Cette évolution s'explique notamment par :

- la consommation de trésorerie liée à l'exploitation qui s'élève à -566 K€ sur le 1^{er} semestre 2018 contre -1 494 K€ au premier semestre 2017, soit 964 K€ d'amélioration (+62%) ;
- les augmentations de capital – via la ligne de financement obligataire (OCAPI) pour 1 200 K€ réparties sur le semestre ;
- le paiement des intérêts des emprunts obligataires souscrits auprès de la société IPF Partners à hauteur de 173 K€ et à Bpifrance à hauteur 37 K€ ;
- le remboursement du capital sur les emprunts obligataires souscrits auprès de la société IPF Partners à hauteur de 525 K€.

L'effectif au 30 juin 2018 est de 20 personnes contre 22 personnes au 31 décembre 2017.

Évènements et perspectives récents

SpineGuard continue de démontrer dans les blocs opératoires à travers le monde, la valeur de sa technologie digitale de guidage chirurgical dynamique sur un marché en quête d'innovation et de solutions cliniques plus sûres et plus efficaces. La plateforme DSG reste à ce jour unique par sa capacité à différencier les tissus en temps réel, tout en évitant d'exposer l'équipe chirurgicale aux rayons x.

Aux États-Unis, la vis DSG Zavation est commercialisée depuis fin 2017. Un accord de distribution supplémentaire a été signé en avril 2018 avec la société Zavation pour la commercialisation par SpineGuard sur certains comptes américains.

L'accord de distribution avec la société XR Medical pour la Chine, Hong-Kong et Macao (deuxième marché mondial après les États-Unis) s'est matérialisé avec la vente de 600 unités au premier semestre et offre de bonnes perspectives régionales pour le second semestre et à plus long terme.

SpineGuard travaille en étroite collaboration avec ConfiDent ABC (Groupe Adin) pour accélérer le déploiement de la technologie DSG pour l'implantologie dentaire.

La société poursuit activement sa recherche de nouveaux partenariats dans le secteur de la chirurgie du rachis et plus généralement du squelette humain.

Début septembre, SpineGuard a sécurisé 9,0 M€ de financements sous la forme d'emprunts obligataires pour 6,0 M€ en deux tranches auprès des sociétés *Norgine Venture* et *Harbert European Growth Capital* pour restructurer sa dette existante et 3,0 M€ sous forme de ligne en fonds propres sans BSA associés auprès de la société *Nice & Green*. La Société estime que ces financements cumulés devraient permettre une couverture des besoins jusqu'en août 2020.

Enfin, conformément aux annonces de juillet 2017, la Société continue d'exécuter son plan de marche visant à atteindre la profitabilité opérationnelle pour la fin de l'exercice 2018.

Prochain communiqué financier : chiffre d'affaires du troisième trimestre 2018, le 11 octobre 2018.

À propos de SpineGuard®

Fondée en 2009 par Pierre Jérôme et Stéphane Bette, basée à Paris et à San Francisco, SpineGuard est une entreprise innovante qui conçoit, développe et commercialise des dispositifs médicaux destinés à sécuriser le placement d'implants osseux. L'objectif de SpineGuard est d'établir sa technologie digitale DSG® (Dynamic Surgical Guidance) de guidage chirurgical en temps réel comme le standard de soin mondial. Le PediGuard®, premier dispositif conçu à partir de la technologie DSG® et co-inventé par Maurice Bourlion, le Dr Ciaran Bolger et Alain Vanquaethem, permet aux orthopédistes et neurochirurgiens de réaliser un perçage vertébral avec une précision inégalée. Grâce au capteur situé à sa pointe et à l'électronique embarquée dans sa poignée, le PediGuard® mesure en temps réel et retranscrit sous la forme d'un signal sonore et lumineux tout changement de conductivité électrique des tissus rencontrés. De nombreuses études cliniques publiées dans des revues médicales et scientifiques de référence ont établi la fiabilité et la précision du PediGuard® et ses nombreux avantages pour les patients, les chirurgiens, le personnel hospitalier et les systèmes de santé. Plus de 60.000 chirurgies ont été réalisées avec des dispositifs médicaux équipés de la technologie DSG® à travers le monde. SpineGuard continue d'élargir le champ d'application de sa plateforme technologique à travers la mise en place de partenariats stratégiques avec des sociétés innovantes de l'industrie médicale et le développement d'instruments et implants intelligents. La société est labellisée «entreprise innovante» par Bpifrance depuis 2009. Plus d'informations sur www.spineguard.fr

Contacts

SpineGuard

Stéphane Bette
Directeur Général
Tél. : 01 45 18 45 19
s.bette@spineguard.com

Manuel Lanfossi
Directeur Financier
m.lanfossi@spineguard.com

NewCap

Relations Investisseurs & Communication Financière
Mathilde Bohin / Pierre Laurent
Tél. : 01 44 71 94 94
spineguard@newcap.eu

